



CentroStudi®
EntiLocali



WEBINAR

MASTER IN NEGOZIAZIONE

Metodo, tecniche e strategie per negoziare efficacemente

Obiettivi

Obiettivo del corso è apprendere il metodo O.A.S.I. e i suoi strumenti per negoziare strategicamente. Per chi svolge la professione dell'avvocato o del dottore commercialista saper negoziare è fondamentale. Per diventare abili negoziatori non si può fare affidamento solo sulle inclinazioni personali, sull'intuito o sul buon senso, ma occorre una specifica formazione e preparazione. Saper negoziare richiede infatti non solo la capacità di agire con un metodo ma anche e soprattutto possedere tecniche e saper usare strategie negoziali. La sfida è prima di tutto il SAPERE, ovvero conoscere e acquisire gli strumenti che la negoziazione fatta con metodo mette a disposizione, consentendo di uscire fuori dalle reazioni meccaniche per creare invece azioni pensate. In secondo luogo è il SAPERE FARE, ovvero mettere in pratica ciò che si è appreso, sapendo mappare una negoziazione attraverso una visione d'insieme che prenda in considerazione tutti gli aspetti più importati di una problematica, per addivenire ad accordi soddisfacenti.

In questo corso si imparerà a:

- Acquisire l'approccio corretto alla negoziazione
- Il Metodo O.A.S.I. e i suoi strumenti
- Come prepararsi alla negoziazione
- Tecniche di negoziazione;
- Trappole cognitive nei negoziati
- Strategie di negoziazione: mosse e contromosse

Date e Orari

5 Maggio 2023 - 14:30 / 18:30 (4 ore - 4 Crediti Formativi)

11 Maggio 2023 - 14:30 / 18:30 (4 ore - 4 Crediti Formativi)

24 Maggio 2023 - 14:30 / 18:30 (4 ore - 4 Crediti Formativi)

30 Maggio 2023 - 14:30 / 18:30 (4 ore - 4 Crediti Formativi)

7 Giugno 2023 - 14:30 / 18:30 (4 ore - 4 Crediti Formativi)

*Il webinar sarà registrato e fruibile anche successivamente alle date di svolgimento; pertanto coloro che non potessero essere disponibili nella data indicata nel Programma potranno fruirlo anche in un secondo momento

Docenti

Tiziana Fragomeni, Avvocato negoziatore, mediatore e formatore in tecniche di negoziazione, mediazione e gestione costruttiva dei conflitti. Responsabile scientifico del Movimento enne.zero, Membro del Consiglio Direttivo di Progetto Conciliamo e del Comitato Tecnico Scientifico.

Flavia Silla, Avvocato patrocinante in Cassazione, Dottore commercialista e revisore legale, Mediatore civile e commerciale ai sensi del D.lgs. n. 28/2010 e formatore in tecniche di negoziazione, mediazione e gestione costruttiva dei conflitti.

Programma

Master di 20 ore complessive, suddivise in 5 webinar di 4 ore ciascuno per apprendere il Metodo O.A.S.I. e i suoi strumenti, con messa in pratica degli stessi attraverso esame e disamina di casi concreti e simulazioni con utilizzo delle mappe di O.A.S.I.

1° Giornata - 5 Maggio 2023 - 14:30 / 18:30 (4 ore - 4 Crediti Formativi)

- Conflitto e negoziato: come affrontiamo i conflitti; dinamiche e motivazioni dei comportamenti;
- come esaminare un conflitto: cosa vediamo, cosa non vediamo, a cosa diamo importanza, cosa trascuriamo;
- introduzione al Metodo O.A.S.I.

2° Giornata - 11 Maggio 2023 - 14:30 / 18:30 (4 ore - 4 Crediti Formativi)

- La percezione nel negoziato: come la percezione influenza l'atteggiamento negoziale;
- l'ascolto e la comunicazione nel negoziato;
- le emozioni nel negoziato: dalla reazione impulsiva all'azione pensata.

3° Giornata - 24 Maggio 2023 - 14:30 / 18:30 (4 ore - 4 Crediti Formativi)

- Anatomia della negoziazione: fase preparatoria, negoziale, conclusiva;
- strategie negoziali: costruzione dei piani d'azione congruenti con l'obiettivo;
- obiettivi e migliori alternative.

4° Giornata - 30 Maggio 2023 - 14:30 / 18:30 (4 ore - 4 Crediti Formativi)

- Negoziato e stili negoziali: come negoziamo; abilità, errori, difficoltà;
- Come esaminare un negoziato: l'importanza dello sguardo sinottico;
- L'uso delle mappe di O.A.S.I. nei negoziati: come l'uso delle mappe facilita il raggiungimento degli obiettivi.

5° Giornata - 7 Giugno 2023 - 14:30 / 18:30 (4 ore - 4 Crediti Formativi)

- Applicazione del Metodo a casi concreti

Prezzo

€ 450,00 + IVA - a partecipante

€ 350,00 + IVA - a partecipante - **per chi si iscrive entro il 20 aprile 2023**

* per gli Enti Locali esente Iva ex art. 10, Dpr. n. 633/72, così come modificato dall'art. 4 della Legge n. 537/93, in tal caso sono a carico dell'Ente € 2,00 quale recupero spese di bollo su importi esenti

L'evento è accreditato presso il Consiglio Nazionale dei Dottori commercialisti e degli Esperti contabili per il rilascio di crediti CFPO

ODCEC: inoltrata richiesta 20 CFP (20 cfp D.6.1)

AVVOCATI: inoltrata richiesta



CentroStudi®
EntiLocali



WEBINAR

MASTER IN NEGOZIAZIONE

Metodo, tecniche e strategie per negoziare efficacemente

Date e Orari

5 Maggio 2023 - 14:30 / 18:30 (4 ore - 4 Crediti Formativi)
11 Maggio 2023 - 14:30 / 18:30 (4 ore - 4 Crediti Formativi)
24 Maggio 2023 - 14:30 / 18:30 (4 ore - 4 Crediti Formativi)
30 Maggio 2023 - 14:30 / 18:30 (4 ore - 4 Crediti Formativi)
7 Giugno 2023 - 14:30 / 18:30 (4 ore - 4 Crediti Formativi)

*Il webinar sarà registrato e fruibile anche successivamente alle date di svolgimento; pertanto coloro che non potessero essere disponibili nella data indicata nel Programma potranno fruirlo anche in un secondo momento

Coupon d'acquisto

Da inviare, tramite fax o e-mail a **Centro Studi Enti Locali** - Via della Costituente, 15 - 56024 San Miniato (PI) - Tel. 0571 469222 o 0571 469230
Fax 0571/469237 - E-mail: segreteria@centrostudientilocali.it - www.entilocaliweb.it - www.entilocali-online.it

Si richiede l'attivazione del WEBINAR al prezzo di € 450,00 + Iva

Si richiede l'attivazione del WEBINAR al prezzo di € 350,00 + Iva - **per chi si iscrive entro il 20 aprile 2023**

NOMINATIVO PARTECIPANTE

Nome e cognome ***:

C.F. ***:

Cell. ***:

E-mail ***:

Odcec di appartenenza ***:

La relativa fattura dovrà essere intestata a:

Studio / Ente ***:

Via ***:

n. ***:

CAP ***:

Città ***:

Provincia:

C.F. ***:

P.IVA ***:

Tel. ***:

Codice SDI/Codice UNIVOCO ***:

Fax:

Pec ***:

E-mail ***:

***campo obbligatorio/ ** obbligatorio per gli Enti soggetti a fattura elettronica

Allegare al fax o alla mail la ricevuta del pagamento effettuato (solo per gli Enti Locali è possibile effettuare il pagamento al ricevimento della fattura, allegando comunque la determina di pagamento al momento dell'ordine).

Ho pagato l'importo complessivo di €

(comprensivo di Iva)* mediante:

Bonifico bancario su Intesa Sanpaolo Ag. Ponte a Egola IT36D0306971152 100000061238

Bonifico bancario su Banco BPM Ag. di Santa Croce sull'Arno (PI) IT05J0503471161 000000003894

Versamento su c/c postale n. 25538570 intestato a Centro Studi Enti Locali Via della Costituente, 15 - 56024 - San Miniato (PI)

Ricevimento fattura (solo per Enti Locali). Allegare determina di spesa o buono d'ordine

Una volta ricevuta l'iscrizione con il relativo pagamento, riceverà una mail con le credenziali di accesso personali alla nostra piattaforma e-learning

I dati raccolti saranno trattati ai sensi degli artt. 13-14 del Reg. Eu 2016/679. I dati non saranno comunicati a terzi. Le ricordiamo che è possibile esercitare i diritti previsti dagli artt. 15 a 22 del Regolamento UE 2016/679. Il testo completo della nostra informativa è sul ns. portale web all'indirizzo <https://www.entilocaliweb.it/informativa-sulla-privacy/>.

Presto il consenso Nego il consenso
All'inserimento dei dati nella banca dati elettronica di Centro Studi Enti Locali.

Presto il consenso Nego il consenso
All'invio di informative relative ai propri prodotti e servizi da parte di Centro Studi Enti Locali.



TIMBRO E FIRMA